

HCM-Guide



ABS Team GmbH

Kompetenz durch Erfahrung ist der Kern unseres Selbstverständnisses. Seit 1985 stehen wir für verlässliche Qualität in der SAP HCM-/HR-Beratung, -Implementierung und -Wartung. Wir haben dabei ein HCM-Know-how aufgebaut, das nur wenige Beratungshäuser vorweisen können.

Sprechen Sie uns an zu unseren Leistungen:

- SAP ERP HCM Kernprozesse
- SAP ERP HCM Talent Management
- SAP ERP HCM Planung & Analyse
- SAP ERP HCM Self-Services
- SAP HCM Entwicklung
- ABS Lösungen und AddOns
- SAP HCM Wartungsservice

ABS Team GmbH

Mühlenweg 65, 37120 Bovenden
Telefon: +49 551 82033-0, E-Mail: info@abs-team.de
Ihr Ansprechpartner: Herr Dr. Andreas Rupprecht



Unternehmen wachsen, verlagern ihre Standorte oder befinden sich in Konsolidierungsprozessen, kurzum: Sie sind beständig im Wandel – und ihre Mitarbeiter mit ihnen. Deshalb gehört die strategische Personalarbeit zu den wichtigsten betrieblichen Funktionen. Um dem Personalbereich den notwendigen Freiraum dafür zu schaffen, bietet die ORGA passgenaue, kosteneffiziente und systematische IT Services und -Lösungen für IT-Outsourcing und Business Process Outsourcing (BPO) an – so etwa bei der Entgeltabrechnung, Erfassung und Pflege von abrechnungsrelevanten Personal- und Stammdaten, Zeitwirtschaft oder Erstellung von Statistiken und Bescheinigungen. Vordenken inklusive: Darüber hinaus werden innovative Themen wie die elektronische Personalakte oder Employee Self Services (ESS) entwickelt und umgesetzt.

ORGA GmbH

Zur Gießerei 24, 76227 Karlsruhe
Telefon: +49 (0) 721-4004-20 00
Telefax: +49 (0) 721-4004-15 32
E-Mail: info@orga.de
Website: www.orga.de
Kontakt: Frau Elke Stein



- HR Outsourcing
- HR Consulting
- HR Solutions



HR Campus, kompetenter Partner für SAP Business by-Design Outsourcing und SAP HCM Implementierungen in der Schweiz und im Fürstentum Lichtenstein. Erfahrene Schweizer Senior-Berater und Payroll-Manager stehen Ihnen für Projekte, Support und Services zur Verfügung. Bei uns ist Ihre Schweizer Niederlassung in den besten Händen.

HR Campus AG

Bannweg 13
CH - 8322 Madetswil / Zürich
Telefon: +41 (0) 43 355 60 70
E-Mail: office@hr-campus.ch
Online: www.hr-campus.ch

Schnellstart für Unternehmen in DACH

Ein Coaching- und Trainingsanbieter erweitert sein Leistungsportfolio: Internationale SAP-Partner werden künftig ganzheitlich beim Markteintritt in die DACH-Region unterstützt. Dazu berät und begleitet der Anbieter die Kunden bei der Entwicklung lokaler Verkaufs- und Marketingstrategien und holt für die neuen Standorte auch gleich die geeigneten Mitarbeiter sowie Partner an Bord.

Bereits seit zwölf Jahren ist Hype-Inhaber Frank Rechsteiner im SAP-Ökosystem zu Hause. Er berät Partner beim Vertriebs- und Organisationsaufbau und hat in dieser Zeit sowohl fundierte Branchenexpertise als auch ein engmaschiges Kontaktnetzwerk aufgebaut. Durch die große Nähe zu SAP-Partnern lernte Rechsteiner die Defizite kennen, die der Vertrieb gerade in mittelständischen Unternehmen aufweist. Er entwickelte daher mit dem „Multi Inspired Performing“ eine speziell auf das SAP-Umfeld zugeschnittene Trainingsmethode. Diese geht davon aus, dass im Verkaufsgespräch mit SAP-Kunden nicht nur „harte“ Faktoren, wie Technologie-, Branchen- und Prozesswissen, zählen. Vielmehr werden weit über 90 Prozent der Abschlüsse als Entscheidungen „aus dem Bauch“, also rein gefühlsmäßig, getätigt. Um diese emotionalen Entscheidungen zu beeinflussen, setzt Rechsteiner mit „Multi Inspired Performing“ gezielte Motivationsstrategien ein. Durch den großen Erfolg des Vertriebstrainings motiviert, bietet Hype ausländischen SAP-Partnern umfassende Unterstützung bei der Erschließung der Märkte in Deutschland, Österreich und der Schweiz (DACH) an.

Neu hinzugekommen ist dafür das Personalrecruiting auf allen Ebenen, von

der Geschäftsführung über den Vertrieb bis hin zu Entwicklern und Programmierern. Rechsteiner greift dabei auf eine Vielzahl an Kontakten und qualifizierten Bewerbern zurück und steht den Unternehmen während des gesamten Rekrutierungsprozesses zur Seite. Dies beginnt mit der Analyse der offenen Stellen und der Erstellung von Anforderungsprofilen und reicht über die Personalsuche bis hin zur Nachbetreuung des gesamten Bewerbungsprozesses. Über die aktive Rekrutierung hinaus bietet Hype den Kunden auch eine Plattform, auf der sie ihre Stellenanzeigen platzieren können, sowie ein Empfehlungsnetzwerk, das weitere Möglichkeiten zur Personalgewinnung bietet. „Wir vermitteln ausschließlich Festanstellungen in Vertrieb, Consulting und Entwicklung der expandierenden SAP-Partner“, unterstreicht der Hype-Inhaber den Anspruch an eine längerfristige Bindung zwischen Unternehmen und Mitarbeitern. Ein zertifizierter SAP-Partner, der von Hype erfolgreich beim Markteintritt in die DACH-Region unterstützt wurde, ist Every Angle Software Solutions. Das niederländische Unternehmen ist mit seiner SAP-basierten Lösung für das Operational Performance Management Anfang 2011 im deutschen Markt gestartet und hat dazu eine Niederlassung in Kleve gegründet. „Unsere Idee, für



Hype-Inhaber Frank Rechsteiner

SAP-Kunden eine Standardlösung zur Prozessoptimierung anzubieten, wurde von Analysten wie Barc und Gartner als sehr positiv bewertet“, erläutert Reiner Pistorius, Geschäftsführer von Every Angle Deutschland. „Denn bisher gab es eine solche Lösung nicht.“ Trotzdem ist für die erfolgreiche Markteinführung eines solchen Produkts gerade in einem hart umkämpften Markt wie Deutschland die Unterstützung durch spezialisierte Dienstleister erforderlich. „Die ausgesprochene Branchenkompetenz sowie die Marktkenntnisse von Frank Rechsteiner verhalfen uns in Deutschland zu einem Schnellstart“, so Reiner Pistorius. „Zum Erfolg trugen vor allem seine Unterstützung bei der initialen Kundenansprache sowie der Gewinnung strategisch wichtiger Partner bei.“

www.hypeonline.de
www.hype-recruiting.de